**Program: Programul Regional Nord Vest 2021-2027**

**Obiectiv de politică 1:** **O Europă mai competitivă și mai inteligentă prin promovarea unei transformări economice inovatoare și inteligente și a conectivității TIC regionale**

**Prioritatea 1:** **O regiune competitivă prin inovare, digitalizare și întreprinderi dinamice**

**Obiectiv Specific 1.3.:** **Intensificarea creșterii durabile și a competitivității IMM-urilor și crearea de locuri de muncă în cadrul IMM-urilor, inclusiv prin investiții productive**

**APEL DE PROIECTE**: **PRNV/2023/131.G/1**

**LISTA INDICATORILOR DE REALIZARE SI DE REZULTAT**

1. **INDICATORI DE REALIZARE**

|  |  |
| --- | --- |
| **RCO01**  *Întreprinderi care beneficiază de sprijin (din care: micro, mici, medii, mari)* | |
| Definiție/Descriere Indicator | Indicatorul numără toate întreprinderile care primesc sprijin monetar sau în natură din partea FEDR și FC.  Tipul de sprijin pentru acest indicator poate fi a) grant individual sau grant global; b) instrumente financiare; sau c) sprijin ne-financiar.  În scopul acestui indicator, întreprinderile sunt orientate spre profit organizații care produc bunuri și servicii pentru a satisface nevoile pieței. Pentru Obiectivul Politic 4 (Europa Socială, Europa mai aproape de cetățenii săi), indicatorul include și întreprinderile sociale definite de Comisie (DG CREȘTERE) astfel: „o întreprindere socială este un operator în economie socială al cărei obiectiv principal este să aibă mai degrabă un impact social decât să aibă un profit pentru proprietarii sau acționarii lor. Funcționează prin furnizarea de bunuri și servicii pentru piață într-un mod antreprenorial și inovator și își folosește profiturile în primul rând pentru a atinge obiective sociale.”  Cf. legislației din România, prin întreprindere se înţelege orice formă de organizare a unei activităţi economice, autorizată potrivit legilor în vigoare să facă activităţi de producţie, comerţ sau prestări de servicii, în scopul obţinerii de venituri, în condiţii de concurenţă, respectiv: societăţi reglementate de Legea societăţilor nr. 31/1990, republicată, cu modificările şi completările ulterioare, societăţi cooperative, persoane fizice autorizate, întreprinzători titulari ai unei întreprinderi individuale şi întreprinderile familiale, autorizate potrivit dispoziţiilor legale în vigoare, care desfăşoară activităţi economice. (LEGE nr. 346 din 14 iulie 2004).  Tipul de întreprindere este definit conform Legii 346/2004 și Legii 62/2014 |
| Unitatea de măsură | Număr întreprinderi |
| Valoarea de referință (dacă este cazul) | Nu este necesară, 0 |
| Valoarea țintă | Nu este aplicabilă beneficiarului |
| Momentul îndeplinirii | Finalizarea perioadei de implementare |
| Documente justificative privind îndeplinirea indicatorului | Dovezile privind valorile realizate se vor colecta de la proiecte cf. regulilor aplicabile pt. RCO02, RCO03 sau RCO04, după caz. |
| Metoda de calcul | Modul de calcul pentru valorile realizare depinde de forma de sprijin primit: grant (a se vedea RCO02), instrumente financiare (a se vedea RCO03) sau sprijin ne-financiar (a se vedea RCO04). |
| **RCO02**  *Întreprinderi care beneficiază de sprijin prin granturi* | |
| Definiție/Descriere Indicator | Numărul de întreprinderi care primesc sprijin financiar sub formă de grant. Pentru definiția întreprinderii vezi indicatorul RCO01.   Tipul de întreprindere este definit conform Legii 346/2014.  Tipul de sprijin pentru acest indicator poate fi grant individual sau grant global. În situația grantului individual, contractul de finanțare este stabilit direct cu întreprinderea sprijinită (care este și beneficiarul proiectului). Pentru grant global, contractul de finanțare este stabilit cu beneficiarul proiectului global (ex: o instituție publică centrală), urmând ca sprijinul financiar să fie acordat ulterior întreprinderilor ca beneficiari finali ai proiectului în baza unor decizii de finanțare. |
| Unitatea de măsură | Număr întreprinderi |
| Valoarea de referință (dacă este cazul) | Nu este necesară |
| Valoarea țintă | Ținta reprezintă numărul planificat de întreprinderi care urmeaza a fi sprijinite prin grant în cadrul proiectului. Granturile pot fi individual sau globale.  În timpul implementării, beneficiarul raportează dacă IMM-urile sprijinite au finalizat output-ul din proiect. Pentru toate formele de sprijin, beneficiarul raportează datele pentru fiecare IMM sprijinit. |
| Momentul îndeplinirii | Finalizarea output-ului finanțat prin sprijinul financiar nerambursabil. |
| Documente justificative privind îndeplinirea indicatorului | Exemple de documente justificative pentru valoarea realizată includ: facturi și documente de recepție pentru activul achiziționat sau pentru lucrări finanțate prin proiect, etc. |
| Metoda de calcul | Solicitantul va explica la momentul depunerii cererii de finanțare modul în care a calculat valoarea țintă (fie valoarea rezultă dintr-un document justificativ, ca de exemplu documentații tehnico-economice aferente investiției, adeverințe, date INS, etc., fie valoarea rezultă din aplicarea unei formule de calcul). |

1. **INDICATORI DE REZULTAT**

|  |  |
| --- | --- |
| **RCR01**  *Locuri de muncă create în entitățile care beneficiază de sprijin* | |
| Definiție/Descriere Indicator | Indicatorul se referă la creșterea numărului mediu anual de salariați, ca urmare a realizării proiectului, față de nivelul înregistrat în ultimul an fiscal încheiat înainte de depunerea cererii de finanțare.  Posturile vacante nu sunt luate în considerare.  Este obligatorie, totodată, menținerea numărului mediu anual de salariați înregistrat după creșterea asumată în cadrul indicatorului, pe toată perioada rămasă din perioada de durabilitate a proiectului (i.e. 3 ani de la realizarea plății finale în cadrul contractului de finanțare). |
| Unitatea de măsură | ENI anual |
| Valoarea de referință (dacă este cazul) | 0 |
| Valoarea țintă | Ținta reprezintă numărul planificat de locuri de muncă (exprimat în de ENI anual) nou create în activitatea sprijinită de proiect și susținute cel puțin un an după finalizarea output-ului din proiect (>0) |
| Momentul îndeplinirii | Sfârșitul anului fiscal următor celui în care s-a finalizat implementarea proiectului. |
| Documente justificative privind îndeplinirea indicatorului | Beneficiarul furnizeaza Autorității de Management documentele justificative pentru valorile realizate in cadrul proiectului.  Pentru **sprijin prin grant**, exemple de documente justificative pentru acest indicator includ contracte de angajare și fișa postului cu menționarea cuantumului de normă pentru noile locuri de muncă create in cadrul activității susținute de proiect, precum și lista de corespondență pe persoană între noi ENI anual realizat și contractele de muncă respective.  Pentru **sprijin ne-financiar sau prin instrumente financiare**, exemple de documente justificative trimise de către beneficiar la Autoritatea de Management includ raportul final al operațiunii și raportul de sustenabilitate trimis la un an dupa finalizarea operațiunii (și incluzând datele detaliate pentru IMM-urile sprijinite astfel: CUI întreprindere sprijinită, numărul de noi locuri de muncă (în ENI anual) create pe întreprindere sprijinită, și numărul total de ENI anual create la nivel de operațiune). |
| Metoda de calcul | Valoarea realizată la nivel de proiect se calculeaza astfel:  a) ENI anual pentru angajații în linia de activitate susținută de proiect în timpul anului ulterior finalizării output-ului sprijinit de proiect MINUS  b) ENI anual pentru angajații în linia de activitate susținută de proiect în timpul anului anterior semnării contractului de finanțare.  Dacă a<=b, valoarea realizată este zero (i.e. nici un loc de muncă nou creat).  Formula: ENI anual= Σ număr ore lucrate în proiect în timpul unui an (incluzând și 8h pentru fiecare zi de concediu legal daca este cazul) pentru fiecare angajat/ (52 saptamâni\* 40 ore/saptamână) |
| **RCR19**  *Întreprinderi cu cifră de afaceri crescută* | |
| Definiție/Descriere Indicator | Acest indicator contorizează întreprinderile pentru care cifra de afaceri anuală aferentă anului următor anului de finalizare a proiectului este mai mare ca cea din anul anterior depunerii cererii de finanțare.  Pentru întreprinderi cu o creștere a cifrei de afaceri zero sau negativă înainte de începerea proiectului, rata de creștere a cifrei de afaceri în cursul anului fiscal după anul producției finalizarea ar trebui să fie de cel puțin 2%.  Cifra de afaceri a întreprinderii cuprinde totalurile facturate de întreprindere în cursul perioadei de referință (un an) și corespunde vânzărilor pe piață ale bunuri și servicii furnizate terților. |
| Unitatea de măsură | Număr întreprinderi |
| Valoarea de referință (dacă este cazul) | 0 |
| Valoarea țintă | Ținta reprezintă numărul planificat de întreprinderi cu menținerea creșterii inițiale anuale a cifrei de afaceri, sau cu creștere anuală a cifrei de afaceri de cel puțin 2% ca urmare a proiectului sprijinit.  În cadrul acestui apel de proiecte valoarea indicatorului este 1. |
| Momentul îndeplinirii | Sfârșitul anului fiscal următor celui în care s-a finalizat implementarea proiectului |
| Documente justificative privind îndeplinirea indicatorului | Exemple de documente justificative pentru acest indicator includ documente care atestă realizarea creșterii cifrei de afaceri raportate.  Pentru instrumente financiare, granturi globale, sau sprijin ne-financiar, beneficiarul raportează creșterea anuală a cifrei de afaceri pentru fiecare întreprindere susținută. |
| Metoda de calcul | Beneficiarul furnizează Autorității de Management și metodologia aplicată pentru calcularea creșterii cifrei de afaceri raportate. |

1. **INDICATORI SUPLIMENTARI SPECIFICI APELULUI DE PROIECTE**

|  |  |
| --- | --- |
| **ISR1**  *Realizarea unei investiții inițiale* | |
| Definiție/Descriere Indicator | Realizarea unei investiții inițiale, în sensul prevederilor Regulamentului (UE) nr. 651/2014 al Comisiei din 17 iunie 2014, de declarare a anumitor categorii de ajutoare compatibile cu piața internă în aplicarea articolelor 107 și 108 din tratat, respectiv prin una din următoarele categorii de investiții:  • Crearea unei noi unități de producție/prestare servicii;  • Extinderea capacității unei unități existente;  • Diversificarea producției unei unități existente.  Secțiunea ”REGULI PRIVIND AJUTORUL DE STAT” din ghidul solicitatului conține detalii cu privire la particularitățile fiecărei categorii de investiții inițiale.  Nerespectarea indicatorului, respectiv nerealizarea unei investiții inițiale în termenul precizat anterior, conduce la recuperarea integrală a finanțării acordate. Verificarea respectării indicatorului se realizează în condiţiile contractului de finanţare. |
| Unitatea de măsură | Număr investiții |
| Valoarea de referință (dacă este cazul) | 0 |
| Momentul îndeplinirii | Finalul implementării proiectului |
| Metoda de calcul | Solicitantul va explica la momentul depunerii cererii de finanțare modul în care a calculat valoarea țintă (fie valoarea rezultă dintr-un document justificativ, ca de exemplu documentații tehnico-economice aferente investiției, adeverințe, date INS, etc., fie valoarea rezultă din aplicarea unei formule de calcul). |